LE GRAND REBOOT™

CARNET D'APPRENTISSAGE GUIDÉ

Introduction

Bienvenue dans ce carnet d'apprentissage guidé, conçu pour vous accompagner tout au long de la formation LE GRAND REBOOT™.

Au fil des pages, vous découvrirez des méthodes pratiques pour optimiser votre productivité, réaliser vos objectifs et retrouver un équilibre de vie professionnelle et personnelle.

Chaque section est pensée pour coïncider avec une étape clé de la formation.

Rappel

La réussite de cette formation repose sur l'action et dépend de votre engagement. Nous vous encourageons à utiliser ce carnet après chaque vidéo pour consolider vos apprentissages et pratiquer activement les stratégies présentées.

Étape 1 : Bilan honnête de la période passée

Contexte: La rétrospective des 6 derniers mois nous aide à identifier ce qui fonctionne, ce qui ne fonctionne pas, et où nous pourrions nous améliorer.

Consignes : Visionnez d'abord la vidéo 1 de la formation LE GRAND REBOOT™ pour cerner l'importance de cette démarche. Puis, armé(e) de ce carnet et d'un esprit ouvert, plongez dans l'exercice.

Exercice: Retour sur les 6 derniers mois

Prenez un moment pour repenser aux six mois écoulés. Pour vous guider dans cette introspection, voici 5 questions-clés :

Cherchez ces moments ou ces événements qui vous ont véritablement

1. Quelle a été votre principale source de joie et d'énergie ?

rechargé, qui ont mis un sourire sur votre visage ou vous ont donné cette impulsion pour avancer.

→ 2. Qu'est-ce qui a, en revanche, consommé votre bonheur et vidé votre énergie ?

Il est tout aussi crucial d'identifier ce qui peut nous freiner ou nous épuiser, pour pouvoir y remédier.
pour pouvoir y remedier.
3. Parmi vos actions, laquelle pensez-vous avoir eu l'impact le plus positif?
positif ? C'est souvent en reconnaissant nos succès, même les plus petits, que nous
positif ? C'est souvent en reconnaissant nos succès, même les plus petits, que nous trouvons la motivation pour aller plus loin.
positif ? C'est souvent en reconnaissant nos succès, même les plus petits, que nous trouvons la motivation pour aller plus loin.
positif ? C'est souvent en reconnaissant nos succès, même les plus petits, que nous trouvons la motivation pour aller plus loin.
positif ? C'est souvent en reconnaissant nos succès, même les plus petits, que nous trouvons la motivation pour aller plus loin.
positif ? C'est souvent en reconnaissant nos succès, même les plus petits, que nous trouvons la motivation pour aller plus loin.
positif ? C'est souvent en reconnaissant nos succès, même les plus petits, que nous trouvons la motivation pour aller plus loin.
positif ? C'est souvent en reconnaissant nos succès, même les plus petits, que nous trouvons la motivation pour aller plus loin.
positif ? C'est souvent en reconnaissant nos succès, même les plus petits, que nous trouvons la motivation pour aller plus loin.

→ 4. Y a-t-il une initiative ou une tentative qui n'a finalement pas donné les résultats escomptés ?

Tout n'est pas toujours couronné de succès, et c'est OK. L'important est
d'apprendre de ces expériences.
♣ 5 Quelle réalisation vous a apporté la plus grande satisfaction ?
🧦 5. Quelle réalisation vous a apporté la plus grande satisfaction ?
5. Quelle réalisation vous a apporté la plus grande satisfaction? Il s'agit ici de votre fierté personnelle, ce pour quoi vous vous félicitez d'avoir accompli.
Il s'agit ici de votre fierté personnelle, ce pour quoi vous vous félicitez
Il s'agit ici de votre fierté personnelle, ce pour quoi vous vous félicitez
Il s'agit ici de votre fierté personnelle, ce pour quoi vous vous félicitez d'avoir accompli.
Il s'agit ici de votre fierté personnelle, ce pour quoi vous vous félicitez d'avoir accompli.
Il s'agit ici de votre fierté personnelle, ce pour quoi vous vous félicitez d'avoir accompli.
Il s'agit ici de votre fierté personnelle, ce pour quoi vous vous félicitez d'avoir accompli.
Il s'agit ici de votre fierté personnelle, ce pour quoi vous vous félicitez d'avoir accompli.
Il s'agit ici de votre fierté personnelle, ce pour quoi vous vous félicitez d'avoir accompli.
Il s'agit ici de votre fierté personnelle, ce pour quoi vous vous félicitez d'avoir accompli.
Il s'agit ici de votre fierté personnelle, ce pour quoi vous vous félicitez d'avoir accompli.

En réfléchissant à ces questions clés, vous avez fait un pas important dans la compréhension de vous-même et de votre parcours au cours des six derniers mois. Prenez le temps maintenant de consigner vos réponses et

vos pensées dans un journal ou un document, afin de pouvoir y revenir plus tard.

Si vous identifiez des domaines où vous souhaitez apporter des changements, commencez à esquisser un plan d'action. Que ce soit en poursuivant davantage ce qui vous apporte de la joie, en réduisant ce qui consomme votre énergie, ou en renforçant vos réussites, votre introspection peut être le tremplin vers une croissance et une satisfaction personnelle accrues.

Étape 2 : Mieux se connaître pour mieux travailler

Contexte: La clé de la performance réside dans la connaissance de soi. Identifier vos talents, compétences et valeurs vous permet d'aligner vos actions avec votre essence et d'amplifier votre engagement.

Consignes:

- Visionnez la vidéo 2 de la formation LE GRAND REBOOT™.
- Prévoyez 30 minutes pour chaque exercice ci-dessous.

Exercice 1 | Miroir à Perspective (version téléchargeable)

Objectif : Découvrir comment les autres vous perçoivent pour mieux comprendre vos forces et domaines d'amélioration.

Interviewez six personnes de confiance.

- Les retours d'une autre personne peuvent vous aider à identifier vos points forts, à révéler des talents qui restent inaperçus, et à effectuer une évaluation plus objective de vos compétences.
- Le défi est de mener une interview auprès de six personnes qui vous connaissent bien et en qui vous avez entièrement confiance, des individus disposés à partager leur perception sincère de vous.
- Assurez-vous de choisir des personnes issues de divers horizons de votre vie sociale : famille, amis, collègues de travail, membres d'un club sportif ou de tout autre groupe dont vous faites partie.

Posez-leur les questions suivantes :

1. Selon toi, quelles sont mes cinq principales qualités?

2. Pour quelles raisons ou quels services viendrais-tu spécifiquement me voir, plutôt qu'à quelqu'un d'autre?

3. Sur quoi est-ce que tu ne peux pas compter sur moi ? Dans quels domaines puis-je m'améliorer ?

Exercice 2 | Identifier ses valeurs (<u>version téléchargeable</u>)

Objectif: Comprendre ce qui vous guide au quotidien.

1. Sélectionnez de manière spontanée et intuitive 20 valeurs parmi la liste suivante : ADAPTABILITÉ, AMBITION, AMOUR, ARGENT, AVENTURE, AUTHENTICITÉ, BEAUTÉ, BIENVEILLANCE, CHARITÉ, CONNAISSANCE, CONTRIBUER AU MONDE (apporter aux autres), COURAGE, CRÉATIVITÉ, DÉTERMINATION, DÉVELOPPEMENT DE SON POTENTIEL, DILIGENCE, EMPATHIE, ÉQUITÉ, ESTHÉTIQUE, FAMILLE, FÉLICITÉ, FRANCHISE, GÉNÉROSITÉ, GRATITUDE, GRACIEUSETÉ, GENTILLESSE, HARMONIE, HONNÊTETÉ, HUMILITÉ, HUMOUR, INSPIRATION, INTÉGRITÉ, JOIE, JUSTICE, LIBERTÉ, LIBÉRALITÉ, LOYAUTÉ, MAGNANIMITÉ, NOBLESSE,

OPTIMISME, ORIGINALITÉ, PARTAGE, PARAÎTRE, PASSION, PERSÉVÉRANCE, PERSPICACITÉ, POUVOIR, PAIX, QUÊTE DE SAVOIR, RECONNAISSANCE, RESILIENCE, RESPECT, RESPONSABILITÉ, SANTÉ, SÉCURITÉ, SOLIDARITÉ, SPIRITUALITÉ, SUCCÈS, TOLÉRANCE, TRANQUILLITÉ, VAILLANCE.
2. Regroupez ensuite ces valeurs par famille.
3. Interrogez-vous : quelles sont les valeurs qui m'ont véritablement guidé(e) au cours de ces 5 dernières années ? Choisissez-en 7.

.....

	•••••
	•••••
	•••••
	•••••
	_
4. Classez ces 7 valeurs par ordre d'importance s	selon votre propre
ressenti.	
	••••••
	•••••
	••••••
5. Questionnez-vous sur leur présence actuelle d	lans votre vie personnelle
5. Questionnez-vous sur leur présence actuelle det professionnelle	lans votre vie personnelle
5. Questionnez-vous sur leur présence actuelle o et professionnelle.	lans votre vie personnelle
	lans votre vie personnelle
	·
et professionnelle.	

.....

6. Rappelez-vous qu'on ne négocie pas avec ses valeurs.

Conclusion: Vous venez de compléter deux exercices puissants et introspectifs qui vous aideront à mieux comprendre qui vous êtes et ce qui vous motive.

L'Exercice 1, "Miroir à Perspective", vous a offert une opportunité rare d'obtenir des commentaires sincères de la part de ceux qui vous connaissent le mieux. Cette perspective externe peut révéler des aspects de vous-même qui étaient peut-être cachés, et vous fournir des directions claires pour votre développement personnel.

L'Exercice 2, "Identifier ses valeurs", vous a invité à plonger profondément dans vos valeurs et à réfléchir à ce qui guide véritablement vos actions et vos décisions. En identifiant et en hiérarchisant ces valeurs, vous avez créé un cadre qui peut vous aider à mener une vie plus alignée avec ce qui compte le plus pour vous.

Il est maintenant essentiel de prendre un moment pour réfléchir à ce que vous avez appris au travers de ces exercices et à comment vous pouvez l'appliquer dans votre vie quotidienne. Peut-être que vous voudrez fixer des objectifs spécifiques basés sur vos découvertes, ou peut-être que vous choisirez de partager vos réflexions avec un proche qui peut vous soutenir dans vos efforts pour grandir et évoluer.

Étape 3 : Définir sa vision

Contexte : Pour maximiser votre efficacité, il est crucial de vous aligner avec une vision ou mission de vie claire. Cette vision agit comme votre boussole, vous guidant dans vos décisions et priorités quotidiennes.

Introduction: L'étape 3 vous plonge au cœur de votre propre vision. Pourquoi faites-vous ce que vous faites? Quel est le but ultime de vos efforts? En utilisant la pyramide des niveaux logiques du changement, nous allons explorer les différents aspects de votre être, de votre environnement externe à votre sens intérieur.

Consignes:

- Visionnez la vidéo 3 de la formation LE GRAND REBOOT™.
- Prévoyez 45 minutes à 1 heure de temps au calme.
- Assurez-vous d'être dans un espace sans distraction.

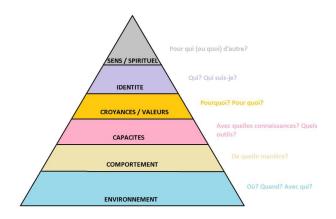
Exercice : La Pyramide de la Vision

Objectif : Créer une vision de vie alignée en explorant chaque niveau de votre être.

1.	Rêve/Problématique : Sélectionnez un rêve ou une problématique à
	explorer pour les 3-6 prochains mois. Cela peut concerner votre
	carrière, un défi personnel ou tout autre domaine nécessitant une
	vision claire. Notez ce rêve ou cette problématique.
••••••	
•••••	

2. Visualisation : Imaginez-vous dans un futur proche, vivant ce rêve ou
ayant résolu cette problématique. Comment vous sentez-vous?
Gardez cette image pendant l'exercice.

3. La Pyramide:



personnes, les situations qui entourent votre vision idéale?
Comportement : Comment agissez-vous dans cette vision ? Quels
comportements adoptez-vous régulièrement ?
Capacités: Quelles compétences et talents mettez-vous en avant
Capacités: Quelles compétences et talents mettez-vous en avant
Capacités: Quelles compétences et talents mettez-vous en avant pour réaliser cette vision?

	••
	••
	••
	••
	••
	••
 Croyances et Valeurs : Quelles sont les croyances qui soutiennent 	
cette vision? Quelles valeurs sont au cœur de cette vision?	
	••
	••
	••
	••
	••
	••
	••
 Identité: Qui êtes-vous dans cette vision? Comment vous 	
définissez-vous?	

••••
••••
ui

À lire avant de passer à la vidéo suivante

La formation LE GRAND REBOOT™ est conçue pour vous guider dans une profonde introspection et une découverte de soi, en établissant une harmonie entre vos expériences, perceptions, valeurs et visions. Ces exercices ont été soigneusement structurés pour vous aider à explorer différents aspects de votre vie.

1. Bilan honnête de la période passée: L'exercice initial est axé sur l'évaluation de vos six derniers mois. Il vous encourage à réfléchir à

- vos joies, énergies, réussites et défis, et à établir un plan d'action pour un développement et une satisfaction personnels accrus.
- Miroir à Perspective: Ce deuxième exercice vous offre une vue extérieure en vous permettant de comprendre comment les autres vous perçoivent. Il met en lumière vos forces et vos domaines d'amélioration, et renforce votre conscience de soi.
- Identifier ses Valeurs: Dans cette étape, vous examinez les valeurs qui guident vos actions et décisions quotidiennes. En identifiant et hiérarchisant vos valeurs, vous créez une boussole morale qui peut guider votre vie.
- 4. La Pyramide de la Vision: Le dernier exercice vous emmène dans une exploration de la vision de votre vie, en alignant chaque niveau de votre être avec vos rêves et problématiques. Il vous aide à visualiser et à sentir l'alignement entre votre environnement, vos comportements, vos capacités, vos croyances, votre identité et votre sens plus profond.

En somme, ces exercices fonctionnent en synergie pour vous offrir une compréhension profonde et complète de vous-même. Ils vous encouragent à regarder à l'intérieur et à l'extérieur, à refléter le passé et à envisager l'avenir, tout en restant ancré dans vos valeurs et votre identité. Ce parcours est une invitation à embrasser une transformation personnelle et à entreprendre le voyage vers une vie plus alignée et épanouie. À travers cette série d'exercices, vous êtes non seulement encouragé à vous connaître vous-même mais aussi à agir en accord avec cette connaissance. C'est une étape essentielle pour vous réinventer et redémarrer votre vie avec une clarté et une détermination renouvelées.

Étape 4 : De la vision aux objectifs

Contexte : Une vision sans action demeure une simple illusion. Pour concrétiser votre vision, il est crucial de la transformer en objectifs tangibles qui définissent le chemin à suivre.

_	•			
(,VI	nei	an	DC	•
Co	ПЭI	uII	C3	•

1. Visionnez la vidéo 4 de la formation LE GRAND REBOOT™.
 Réfléchissez à votre vision à moyen et long terme (Cf. Étape 3). Transformez cette vision en 5 objectifs concrets pour les 3 à 6 prochains mois.

3. Utilisez l'outil SMARTEF/RP pour clarifier chaque objectif. On vous explique tout sur cet outil et sa mise en application plus bas.

- 4. Priorisez vos objectifs, en commençant par le plus facile. Si vous en avez plusieurs, déterminez lesquels sont les plus importants ou urgents.
- 5. Planifiez vos objectifs à l'étape suivante.

Conseils importants:

- Éviter la surcharge d'objectifs : Se fixer trop d'objectifs en même temps peut diluer votre concentration et vos ressources. Mieux vaut se concentrer sur quelques objectifs prioritaires.
- Éviter l'attachement excessif: Il est bon d'être déterminé, mais un attachement trop fort à un résultat spécifique peut entraîner de la frustration et du stress. Il est important d'être flexible et de savoir s'adapter.

Découverte de l'outil | Objectif SMARTEF/RP

Dans votre périple pour donner vie à votre vision, l'utilisation d'outils judicieux est essentielle.

L'outil SMARTEF/RP est essentiel pour clarifier et préciser vos objectifs.

Chaque lettre de cet acronyme vous incite à interroger différents aspects de votre objectif pour s'assurer de sa robustesse et de sa pertinence :

- S: Spécifique Votre objectif doit être précis, pas vague.
 - o Mauvais exemple : "Je veux être en meilleure forme."
 - o Bon exemple: "Je veux courir 5 km en 30 minutes."
- M : Mesurable Vous devez pouvoir quantifier ou au moins évaluer votre progression.
 - Mauvais exemple : "Je veux lire plus."
 - Bon exemple : "Je veux lire un livre par mois."

- A : Atteignable Votre objectif doit être réaliste et réalisable avec les ressources et le temps dont vous disposez.
 - Mauvais exemple : "Je veux devenir astronaute d'ici la fin de l'année."
 - Bon exemple : "Je veux terminer un cours en ligne sur l'astronomie d'ici la fin de l'année."
- R : Relevé ou Réaliste L'objectif doit être pertinent et sensé pour votre situation personnelle.
 - Mauvais exemple : "Je veux apprendre à parler l'islandais."
 (lorsque vous n'avez aucun lien ou projet lié à l'Islande)
 - Bon exemple : "Je veux apprendre l'espagnol pour mon voyage en Amérique du Sud l'année prochaine."
- T : Temporellement défini Définissez un cadre temporel.
 - Mauvais exemple : "Je veux perdre du poids."
 - Bon exemple : "Je veux perdre 5 kg en 3 mois."
- E : Écologique L'objectif ne doit pas avoir d'effets négatifs sur d'autres aspects de votre vie.
- F: Fun L'atteinte de l'objectif devrait vous apporter du plaisir ou de la satisfaction.
- /RP englobe les aspects émotionnels et psychologiques de la fixation d'objectifs :
 - R : Responsable L'objectif doit être sous votre contrôle et non dépendant de facteurs extérieurs.
 - P: Pièges Soyez conscient des éventuels obstacles et défis.
 - Autosabotages : Identifiez comment vous pourriez inconsciemment entraver votre propre succès.
 - Apprentissage : Que pouvez-vous apprendre en cours de route, qu'il s'agisse de succès ou d'échecs ?

- Soupape de sécurité : Mettez en place des mesures pour vous protéger contre les risques.
- Prix à payer : Soyez conscient des sacrifices ou des compromis nécessaires pour atteindre votre objectif.
- Sous mon contrôle : Concentrez-vous sur les aspects de l'objectif que vous pouvez effectivement influencer.

En appliquant l'outil SMARTEF/RP, vous serez mieux équipé pour formuler des objectifs équilibrés, motivants et adaptés à votre réalité personnelle.

Exemple d'application de l'outil SMARTEF/RP (<u>version vierge</u> <u>téléchargeable</u>)

Critère	Description
S pécifique	Je souhaite augmenter le trafic de mon site e-commerce de 20% d'ici les 6 prochains mois.
Mesurable	Actuellement, j'accueille 1 000 visiteurs par jour. Je vise 1 200 visiteurs par jour d'ici 6 mois. Je vais suivre cette progression via Google Analytics.
A tteignable	J'ai récemment embauché un expert en marketing digital. Avec ses compétences et une campagne marketing bien ciblée, cet objectif est réalisable.
Réaliste	Compte tenu des tendances actuelles et des ressources disponibles, il est réaliste d'espérer une augmentation de 20% du trafic.

Temporel	L'objectif est fixé pour une durée de 6 mois.
Écologique	Cette augmentation du trafic, tout en améliorant la visibilité de ma marque, ne devrait pas affecter négativement d'autres domaines de mon entreprise.
Fun	Pour rendre ce processus agréable, je vais gamifier les étapes de ma campagne marketing, en organisant des défis internes et des récompenses pour l'équipe.

/RP

Critère	Description
Responsable	La mise en œuvre de la campagne marketing sera sous ma supervision directe, garantissant que nous restons sur la bonne voie.
P ièges	Autosabotages: Procrastination et négligence des mises à jour du site. Apprentissage: Nous évaluerons chaque mois les résultats pour tirer des leçons et ajuster la campagne. Soupape de sécurité: J'ai alloué un budget spécifique pour ne pas dépenser trop. Prix à payer: Des heures supplémentaires pourraient être nécessaires pour certains membres de l'équipe. Sous mon contrôle: Je vais m'assurer que toutes les modifications et campagnes publicitaires restent alignées sur la vision de la marque.

Guidage pour l'utilisation de l'outil SMARTEF/RP (<u>version vierge</u> <u>téléchargeable</u>):

Pour chaque objectif, nous suggérons d'utiliser le tableau SMARTEF/RP pour une organisation optimale.

- 1. **Identification de l'objectif :** Commencez par penser à quelque chose que vous souhaitez réaliser. Notez-le.
- 2. **Rendez-le spécifique :** Précisez exactement ce que vous voulez.
- 3. **Déterminez comment vous allez le mesurer :** Quels seront les indicateurs de réussite ?
- 4. **Réfléchissez à sa faisabilité :** Est-ce réaliste compte tenu de votre situation actuelle ?
- 5. **Rendez-le pertinent :** Comment cet objectif s'aligne-t-il sur vos besoins ou désirs plus larges ?
- 6. Fixez une date limite: Quand voulez-vous avoir atteint cet objectif?
- 7. **Considérez l'écologie**: Cet objectif aura-t-il un impact négatif sur d'autres aspects de votre vie ? Si oui, comment pouvez-vous l'ajuster pour qu'il soit plus harmonieux ?
- 8. **Assurez-vous qu'il est Fun :** Comment cet objectif peut-il vous apporter du plaisir ou de la satisfaction ?
- 9. **Évaluez votre responsabilité :** Quels aspects de cet objectif sont réellement sous votre contrôle ?
- 10. **Anticipez les pièges :** Identifiez les obstacles potentiels. Comment pouvez-vous éviter de vous auto-saboter ? Quels apprentissages souhaitez-vous tirer de ce processus ? Avez-vous mis en place une soupape de sécurité ? Quel est le prix à payer pour atteindre cet objectif et êtes-vous prêt à le payer ?

11. **Formulation :** Une fois que vous avez répondu à ces questions, formulez votre objectif en une phrase ou deux, en incorporant tous ces éléments. Voilà, vous avez un objectif SMARTEF/RP!

Conclusion : La fixation d'objectifs est un outil puissant, mais comme tout outil, il doit être utilisé avec discernement. L'important est de trouver un équilibre entre ambition et bien-être, entre détermination et flexibilité.

Note sur la révision et le contrôle des objectifs :

La fréquence à laquelle vous devriez réviser et contrôler vos objectifs dépend de la nature et de la durée de ces objectifs. Voici quelques lignes directrices générales :

- Objectifs à court terme (moins d'un mois): Revoyez-les hebdomadairement. Cela vous permettra de suivre de près vos progrès et d'apporter rapidement des ajustements si nécessaire.
- Objectifs à moyen terme (1-6 mois): Il est recommandé de les contrôler au moins mensuellement. Cela donne assez de temps pour voir des tendances ou des schémas, tout en offrant l'opportunité d'ajuster la voile pour les mois à venir.
- Objectifs à long terme (plus de 6 mois): Une révision trimestrielle ou semestrielle est généralement suffisante. Cependant, cela ne signifie pas que vous devriez oublier vos objectifs pendant ce temps. Au contraire, gardez-les à l'esprit et assurez-vous que vos actions quotidiennes s'alignent sur ces objectifs à long terme.

Il est également recommandé de faire un contrôle plus approfondi et une réflexion annuelle sur vos objectifs, indépendamment de leur durée. Cela permet de voir si ces objectifs sont toujours alignés avec votre vision et vos aspirations à long terme.

Point clé : L'essentiel n'est pas seulement la fréquence de la révision, mais la qualité de cet examen. Prenez le temps de vraiment évaluer vos progrès, de réfléchir à ce qui a fonctionné et à ce qui n'a pas fonctionné, et d'ajuster votre stratégie en conséquence.

Résumé de l'étape 4 :

- 1. Visionnez la vidéo de la formation LE GRAND REBOOT™.
- 2. Formulez vos objectifs.
- 3. Utilisez le SMARTEF/RP.
- 4. Planifiez des actions (étape 5).
- 5. Revoyez vos objectifs régulièrement.

Étape 5 : Planifier ses objectifs

Contexte : Avoir des objectifs clairement définis n'est que la moitié du travail. La planification détaille le chemin vers leur réalisation, en transformant chaque objectif en une série d'actions concrètes.

Consignes:

 Une fois les 4 premières vidéos de la formation LE GRAND REBOOT™ visionnées, dessinez un tableau avec les entrées suivantes : Objectif principal, Sous Objectif, Actions spécifiques, Ressources nécessaires, Date d'achèvement prévue, Obstacles potentiels, Suivi (KPI ou Autres)

Exemple d'application de l'outil Plan d'Action (<u>Télécharger un tableau vierge</u>)

Objectif principal : Lancer un nouveau produit dans le marché en 6 mois.

Étape	Sous Objectif	Actions spécifiques	Ressources nécessaires	Date d'achèvement prévue	Obstacles potentiels	Suivi (KPI ou autres)
1	Étude de marché	- Identifier les besoins clients br>- Analyser la concurrence	- Équipe de marketing - Outils d'analyse de marché	01/10/2023	Manque de données actualisées	% du marché analysé
2	Conception du produit	- Créer un prototype - Tester le prototype	- Équipe de R&D - Matériaux pour prototypes	01/11/2023	Difficultés techniques	Nb de prototypes créés
3	Campagne de marketing	- Développer une stratégie publicitaire - Créer des contenus promos	- Équipe de publicité - Budget publicité	01/12/2023	Budget limité	Taux d'engagement
4	Distribution	- Identifier des distributeurs - Négocier les contrats	- Équipe commerciale - Coûts logistiques	01/01/2024	Résistance des distributeurs	Nb de contrats signés

5	Lancement officiel	- Organiser un événement de lancement br>- Communiquer sur les médias	- Lieu de l'événement - Équipe de communication	01/02/2024	Restrictions sanitaires	Nb de participants
---	-----------------------	--	---	------------	----------------------------	-----------------------

- Pour chaque objectif défini précédemment, établissez une liste d'actions ou de tâches à accomplir pour l'atteindre.
- Estimez le temps nécessaire pour chaque action ou tâche. Cela vous aidera à allouer des ressources et à définir des échéances.
- Organisez ces actions par ordre de priorité ou de logique. Certaines actions doivent précéder d'autres.
- Intégrez ces actions dans votre emploi du temps quotidien, hebdomadaire ou mensuel, en utilisant des outils de planification ou des rappels (Cf. Vidéos sur les Outils et les Astuces)
- Anticipez d'éventuels obstacles ou distractions et réfléchissez à des solutions pour les surmonter (Cf. Vidéos sur les Outils et les Astuces)

Conseils importants:

- Restez réaliste: Ne surchargez pas votre emploi du temps. Il est préférable d'avoir moins d'actions bien réalisées que trop d'actions menées à moitié.
- **Flexibilité**: Votre plan n'est pas gravé dans la pierre. Adaptez-vous aux imprévus et ajustez votre planning si nécessaire.

 Auto-évaluation : À la fin de chaque semaine ou mois, examinez ce que vous avez accompli et ajustez votre planning pour le prochain cycle.

Guidage pour une planification efficace:

- 1. **Visualisation :** Imaginez-vous accomplissant chaque tâche. Cela rendra le processus plus concret.
- 2. **Délégation :** Si certaines tâches peuvent être déléguées, n'hésitez pas à le faire.
- 3. **Séquençage**: Identifiez les tâches qui dépendent d'autres et organisez-les en conséquence.
- 4. **Tampons temporels :** Incluez des périodes tampons entre les tâches pour gérer les imprévus.
- 5. **Récompensez-vous :** Planifiez des récompenses pour vos réalisations, elles serviront de motivation.

Conclusion : Planifier est la clé pour transformer vos aspirations en réalités tangibles. Chaque minute passée à planifier peut vous épargner des heures d'exécution.

Étape 6 : Cultiver une mentalité gagnante

Contexte: L'atteinte d'objectifs ne repose pas seulement sur la planification et l'exécution. L'état d'esprit, l'environnement dans lequel vous évoluez, et la manière dont vous abordez vos peurs peuvent faire la différence entre le succès et l'échec.

Consignes:

 Visionnez la vidéo 7 de la formation LE GRAND REBOOT™ sur l'environnement de la réussite :

Réfléchissez à votre environnement actuel : Est-il propice à votre réussite ? Que pouvez-vous améliorer ?
Identifiez les éléments qui vous boostent et ceux qui vous freinent.
vous freinent.
vous freinent.
vous freinent.
vous freinent.
vous freinent.
vous freinent.

■ Mettez en place des actions concrètes pour créer un
environnement optimal pour votre réussite.
 Regardez la vidéo bonus de la formation LE GRAND REBOOT" sur les peurs de l'entrepreneur(e):
sur les peurs de l'entrepreneur(e) : Identifiez vos peurs personnelles en tant
sur les peurs de l'entrepreneur(e) :
 sur les peurs de l'entrepreneur(e): Identifiez vos peurs personnelles en tant qu'entrepreneur(e) ou intrapreneur(e).
sur les peurs de l'entrepreneur(e): Identifiez vos peurs personnelles en tant qu'entrepreneur(e) ou intrapreneur(e).
sur les peurs de l'entrepreneur(e) : Identifiez vos peurs personnelles en tant qu'entrepreneur(e) ou intrapreneur(e).
sur les peurs de l'entrepreneur(e) : Identifiez vos peurs personnelles en tant qu'entrepreneur(e) ou intrapreneur(e).
sur les peurs de l'entrepreneur(e) : Identifiez vos peurs personnelles en tant qu'entrepreneur(e) ou intrapreneur(e).
sur les peurs de l'entrepreneur(e): Identifiez vos peurs personnelles en tant qu'entrepreneur(e) ou intrapreneur(e).
sur les peurs de l'entrepreneur(e) : Identifiez vos peurs personnelles en tant qu'entrepreneur(e) ou intrapreneur(e).
sur les peurs de l'entrepreneur(e): Identifiez vos peurs personnelles en tant qu'entrepreneur(e) ou intrapreneur(e).
sur les peurs de l'entrepreneur(e) : Identifiez vos peurs personnelles en tant qu'entrepreneur(e) ou intrapreneur(e).

- Comprenez que ces peurs sont naturelles, mais qu'elles ne doivent pas dicter vos actions.
- Utilisez les stratégies proposées dans la vidéo pour confronter et surmonter ces peurs.

Conseils importants:

- Réflexion introspective: Prenez du recul et accordez-vous du temps pour une introspection régulière. Cela vous permettra d'identifier les domaines qui nécessitent une attention particulière.
- Entourez-vous bien: Votre entourage peut soit vous élever, soit vous freiner. Assurez-vous de vous entourer de personnes qui vous soutiennent et vous inspirent.
- Acceptez la peur comme un compagnon: La peur est naturelle, surtout dans l'entrepreneuriat. Voyez-la comme une indicatrice de croissance potentielle, plutôt que comme un frein.

Conclusion

Félicitations pour avoir complété ce carnet d'apprentissage guidé! Vous avez désormais entre vos mains un plan d'action clair et structuré pour améliorer votre productivité, réaliser vos objectifs et atteindre l'équilibre tant recherché.

N'oubliez pas que ce carnet est un outil puissant, mais c'est votre engagement et votre action régulière qui feront toute la différence. Revenez régulièrement sur ce carnet, ajustez-le selon votre évolution et vos nouveaux objectifs, et rappelez-vous que chaque petite action compte pour vous rapprocher de vos rêves.

Nous vous remercions d'avoir choisi cette formation sur la productivité et nous vous souhaitons une réussite éclatante dans tous les aspects de votre vie!

Un dernier mot : Pour maximiser l'impact de ce carnet, nous vous suggérons de programmer des rappels réguliers dans votre agenda pour réévaluer votre plan d'action et vous réaligner sur vos objectifs. La clé du succès réside dans la régularité et la persévérance : il vaut mieux entreprendre des petites actions régulièrement que des grandes de temps en temps.

À très bientôt pour de nouvelles aventures vers une vie plus productive et épanouissante!

Nadia et Adrien